

01.04.2022



# **READER FX9600 – FX CONNECT**

Propuesta Comercial Piensa Applied Technologies

# **DEMARKA S.A. READER FX9600 – FX CONNECT**

Propuesta Comercial Piensa Applied Technologies

## **SOBRE NUESTRA EMPRESA**

Durante su trayectoria DEMARKA S.A., se ha preocupado de alcanzar altos estándares de calidad en productos y servicios que pone a disposición en el mercado para la optimización de procesos de logística y bodegas, implementando proyectos que incluyen la identificación de productos y personas mediante tecnologías como RFID, sistemas de codificación, captura de datos, rotulación y soluciones móviles. En general todas aquellas tecnologías que permiten generar y lograr una mejor trazabilidad en cada uno de los procesos claves de la empresa, entregando soluciones innovadoras para mejorar la productividad.

DEMARKA S.A. entrega herramientas que facilitan la creación de reglas de negocios, que mejoran la gestión global y productividad en línea. Nuestra nueva área de apoyo desarrolla junto a nuestros clientes innovadoras soluciones que permiten el crecimiento en conjunto optimizando y siendo más eficientes en el quehacer diario.

## **LICENCIA FX CONNECT PARA READER FX9600**



Figura 1. Reader RFID FX9600

## PRECIOS

En las siguientes tablas, se detallan los precios para la entrega de los servicios descritos en esta propuesta, siendo considerados a modo de KIT Básico de implementación, la cual corresponde a modalidad de compra.

**TABLA DE PRECIOS DE EQUIPOS Y SOFTWARE PARA MODALIDAD VENTA**

ITEM	PRECIO UNITARIO	CANTIDAD	DESCRIPCIÓN	PRECIO NETO	PLAZO DE ENTREGA APROX.
SOFTWARE RFID	USD 1.031	01	ZEBRA EVM, NETWORK CONNECT (ETHERNET/IP) ACTIVATION LICENSE FOR RFID FIXED READERS, 1 LICENSE PER READER	USD 1.031	05 días
TOTAL:				USD 1.031	

## VALIDEZ DE LA OFERTA

Para los efectos de esta propuesta, **los valores indicados tienen una validez de 10 días hábiles** a partir de la fecha de emisión de este documento. En caso de requerir mayor detalle respecto a los mismos, puede contactarse con el personal de DEMARKA S.A. asignado a este proyecto, quién figura al pie de firma de esta propuesta

- **Nota: Los precios salvo que sea especificado en su descripción, NO incluyen IVA.**

Toda atención requerida por el cliente, telefónica, por e-mail u otro medio similar será encuadrada dentro del esquema de soporte. En este concepto se incluye el análisis de los temas que puedan surgir bajo la garantía de producto.

## **MEJORA CONTINUA**

DEMARKA actúa como empresa partner tecnológica de PIENSA APPLIED TECHNOLOGIES, es por ello que provee servicios de consultoría para mejora continua. Con respecto a cada mejora esta debe ser evaluada y cotizada como una propuesta de actualización o upgrade de la solución.

## **CONFIDENCIALIDAD**

La información contenida en el presente documento es totalmente confidencial y forma parte de la relación entre el Cliente y DEMARKA, por lo tanto, se prohíbe su reproducción y/o divulgación parcial o total, como también su cesión a terceros no autorizados.

Esta propuesta es para ser aplicado solo al Cliente al que está dirigido, no siendo transitiva a otras empresas que se puedan desprender de la misma.

## **PROPIEDAD INTELECTUAL**

La siguiente propuesta no considera la entrega de fuentes, documentos de diseño y/o propiedad intelectual, los productos generados son propiedad intelectual y con licencia sólo a través de DEMARKA S.A. Los datos contenidos en este instrumento son de carácter confidencial.

## EQUIPAMIENTO

Se ofrecen soluciones integrales para automatizar procesos logísticos y la total trazabilidad de sus productos. El cliente puede adquirir el equipamiento donde lo considere apropiado o podemos adaptarnos al equipamiento existente en planta cuando el mismo sea técnicamente apropiado.

Es necesario cumplir con los pasos de levantamiento previo antes de definir el equipamiento final.

Se trabaja con las principales marcas de equipamiento tecnológico, además de tener continuas capacitaciones y una estrecha relación con nuestros proveedores. La relación con estas principales marcas del mercado tecnológico, permiten entregar un servicio postventa de alto estándar, aumentado así la vida útil del sistema y explotando con mayor eficacia la inversión en tecnología:

- Motorola.
- Impinj.
- Mobile Aspects.
- Raflatac.
- Zebra.
- Honeywell.
- Xerafy.
- Confidex.
- Metalcraft.
- Datamax.
- Fargo-HID.
- Cipherlab.

## CONCLUSIÓN

Esperamos poder trabajar con PIENSA APPLIED TECHNOLOGIES y apoyar sus esfuerzos para mejorar el ciclo de vida y operación con nuestra solución integrado en sus operaciones, junto con los servicios de información y soporte. Estamos seguros de que podemos cumplir los retos que se nos presentan y estamos preparados para asociarnos con su compañía con el objeto de ofrecer una solución de soporte de TI efectiva.

Si tiene alguna pregunta sobre la propuesta, no dude en contactarnos cuando lo necesiten.

**Adan Cordero.**

Jefe de Proyectos y Desarrollo  
Área Proyectos & Desarrollo  
Demarka S.A.

[acordero@demarka.cl](mailto:acordero@demarka.cl)

Teléfono +56-2-23278098.

Celular +56-9- 61259277.

**Fernando Trujillo.**

Sales Manager  
Área Proyectos & Desarrollo  
Demarka S.A.

[ftujillo@demarka.cl](mailto:ftujillo@demarka.cl)

Celular +56-9- 91887308.